

ข่าวประชาสัมพันธ์

**บราเดอร์ ยึดฐานผู้นำตลาดเอสเอ็มอี ออกแพคเกจโดนใจ
เข้าใช้เครื่องพิมพ์ สุดคุ้ม 990 บาทต่อเดือน**

กรุงเทพฯ 19 ตุลาคม 2552 : บริษัท บราเดอร์ คอมเมอร์เชียล (ประเทศไทย) จำกัด ต่อยอดความเป็นผู้นำตลาดเอสเอ็มอี เอาใจลูกค้าด้วยการออกแพคเกจการพิมพ์ **PrintSmartPlus** โปรแกรมเข้าใช้เครื่องพิมพ์สำหรับกลุ่มเอสเอ็มอี ในราคาคู่มือค่าที่สุดในตลาด เริ่มต้นที่ 990 บาท ต่อเดือน โดยตั้งเป้าโต 10 เปอร์เซ็นต์ของยอดขายผลิตภัณฑ์ทั้งหมด

จากการสำรวจขอคำหมายของผลิตภัณฑ์ด้านการพิมพ์ของ IDC ในปี 2006 จนถึงปี 2008 บริษัทบราเดอร์ครองอันดับหนึ่งในกลุ่มผลิตภัณฑ์โมโนเลเซอร์ มัลติฟังก์ชัน โดยกลุ่มลูกค้าที่บราเดอร์ครองตำแหน่งแชมป์ยอดขายมากที่สุด คือกลุ่มเอสเอ็มอี ซึ่งจัดเป็นกลุ่มที่มีสัดส่วนการประกอบธุรกิจมากที่สุดในประเทศไทย และยังเป็นกลุ่มที่น่าจับตามองในตลาดเนื่องจากการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

ธีรยุทธ สุขพันธุ์กัญญา ผู้จัดการทั่วไป ฝ่ายขายและการตลาด บริษัท บราเดอร์ คอมเมอร์เชียล (ประเทศไทย) จำกัด ได้เปิดเผยถึงที่มาของการออกแพคเกจ PrintSmartPlus ที่อาศัยความเข้าใจในการใช้งานด้านการพิมพ์ของลูกค้าเอสเอ็มอีอย่างแท้จริง เนื่องจากตลาดเอสเอ็มอีนับว่าเป็นฐานลูกค้ากลุ่มใหญ่ของบราเดอร์ และบราเดอร์จัดได้ว่าเป็นผู้นำในตลาดดังกล่าวมาโดยตลอด ทั้งนี้ตัวเลขการวิจัยถึงการใช้จ่ายผลิตภัณฑ์ด้านการพิมพ์ในแถบเอเชียแปซิฟิก ในกลุ่มองค์กรเอสเอ็มอี หรือองค์กรธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม พบว่า ยอดการพิมพ์ของแต่ละบริษัทโดยเฉลี่ยมีการพิมพ์เอกสารอยู่ที่ประมาณ 500 แผ่นต่อเดือน ดังนั้นเพื่อเป็นการตอบ โจทย์ความต้องการที่แท้จริงของลูกค้า บราเดอร์จึงคิดแพคเกจการพิมพ์สุดคุ้ม สุดประหยัดที่แท้จริงให้ลูกค้า โดยลูกค้าที่ใช้บริการ PrintSmartPlus จะได้รับความประหยัดด้านค่าใช้จ่ายการซื้อเครื่องพิมพ์ โดยสามารถซื้อเครื่องที่มีคุณสมบัติหลากหลาย มีฟีเจอร์การทำงานขั้นสูง โดยไม่ต้องใช้เงินก้อนจำนวนมาก โดยเป็นการแบ่งจ่ายในอัตราสุดคุ้มต่อเดือนแทน ซึ่งทำให้ลูกค้าเอสเอ็มอีมีข้อได้เปรียบในแง่ของการควบคุมค่าใช้จ่ายได้อย่างมีประสิทธิภาพ นอกจากนี้ลูกค้ายังได้รับความสะดวกด้านการจัดการ ไอทีด้านการพิมพ์ อาทิ เรื่องการเปลี่ยนหมึก เรื่องการดูแลรักษาเครื่องพิมพ์ การทำความสะอาด การบริการตรวจเช็คเครื่องเพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับการใช้งานจากผู้เชี่ยวชาญมืออาชีพ โดยช่วยให้ใช้ทรัพยากรไอทีได้อย่างมีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น คู่มือค่าทั้งรายจ่ายด้านเวลา และเงินลงทุน

“ทุกครั้งที่บราเดอร์จะออกผลิตภัณฑ์ หรือแพคเกจใดสู่มือผู้บริโภค จะอยู่บนฐานการคิดคำนึงถึงปรัชญาในการทำธุรกิจ “at your side” เป็นหลัก คือการอยู่เคียงข้างลูกค้าเสมอ โดยบราเดอร์เองจะศึกษาวิจัยอย่างต่อเนื่อง ถึงความต้องการและรูปแบบการใช้งานของผู้บริโภค และสะท้อนออกมาในตัวของผลิตภัณฑ์และบริการที่สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างแท้จริง ให้ได้รับคุณภาพ และความคุ้มค่าสูงสุด ดังนั้นลูกค้าของบราเดอร์สามารถมั่นใจได้เสมอในผลิตภัณฑ์และบริการของเรา” ธีรยุทธ กล่าว

ทั้งนี้ ในการออกแพ็คเกจ PrintSmartPlus บราเดอร์ยังได้มีกรร่วมมือในการทำตลาดกับบริษัท ออมนิ ซิสเต็มส์ จำกัด ผู้เชี่ยวชาญทางด้านโซลูชันการเช่าซื้อ เข้าใช้ โดยเป็นบริษัทที่คร่ำหวอดในแวดวงการค้าเช่าซื้อเข้าใช้ผลิตภัณฑ์ทางด้านไอทีมานานกว่า 10 ปี สัมผัสประสบการณ์มากมาย มีโซลูชันให้ลูกค้าหลากหลายทั้งรายวัน รายเดือน รายปี และมีความเข้าใจในตัวผู้บริโภค หรือ องค์กรเอสเอ็มอีเป็นอย่างดี

“ในเฟสแรกการรุกตลาดของบราเดอร์ จะมุ่งสู่องค์กรเอสเอ็มอีในกรุงเทพเป็นหลัก ทั้งที่เป็นลูกค้าที่ใช้ผลิตภัณฑ์ของบราเดอร์อยู่แล้ว แต่ต้องการซื้อเพิ่ม และลูกค้าใหม่ ที่ต้องการความคุ้มค่าในการลงทุนด้านการพิมพ์มากกว่าเดิม หลังจากนั้นจึงค่อยๆ ขยายสู่หัวเมืองใหญ่ๆ และจังหวัดย่อยๆ ทั่วประเทศ โดยทางบราเดอร์ตั้งเป้าในการทำยอดขายจากโปรแกรมดังกล่าวคิดเป็น 10 เปอร์เซ็นต์ ของยอดขายจำหน่ายผลิตภัณฑ์เครื่องพิมพ์ทั้งหมดของบราเดอร์” ธีรวิธ กล่าวทิ้งท้าย

แพ็คเกจ PrintSmartPlus ของบราเดอร์มีให้เลือกความคุ้มค่าได้หลากหลายแยกตามฟังก์ชันการทำงานที่เหมาะสมกับความต้องการของลูกค้าแต่ละองค์กรยุคใหม่ โดยเครื่องพิมพ์ที่บราเดอร์ตแนะนำเสนอในแพ็คเกจนั้นเปี่ยมไปด้วยฟังก์ชันการทำงานที่ครบครัน ทั้งความสามารถในการเป็นเครื่องพิมพ์เน็ตเวิร์ค ระบบพิมพ์สองหน้าอัตโนมัติ ช่วยประหยัดกระดาษ พร้อมซอฟต์แวร์ช่วยในการจัดการเครื่องพิมพ์ ไม่ว่าจะเป็นการรายงานสถานะตัวเครื่องและการใช้งาน กำหนดโควตาการใช้งานของผู้ใช้แต่ละราย ตลอดจนการแจ้งเตือนต่างๆ ทางอีเมล บันทึกรูปแบบและปริมาณการพิมพ์ด้วยระบบ Job Logging กับซอฟต์แวร์อัจฉริยะ BRAdmin ที่มีให้ฟรี โดยไม่ต้องเสียค่าใช้จ่ายเพิ่มเติม

แพ็คเกจแรก Simple-Print สำหรับใช้งานการพิมพ์ล้วนๆ เริ่มต้นที่ 990 บาท ต่อเดือน ด้วยขั้นต่ำ 500 หน้าต่อเดือน แพ็คเกจที่สอง Multi-Print เริ่มต้นที่ 1,525 บาท ต่อเดือน สำหรับการใช้งานหลากหลายทั้ง พิมพ์ สแกน แฟกซ์ และถ่ายเอกสาร

แพ็คเกจที่สาม Extreme Color-Print ราคา 3,290 บาทต่อเดือน สำหรับองค์กรที่ต้องการงานพิมพ์ทั้งสี และขาวดำ คุณภาพสูง สามารถพิมพ์สี สแกนสี แฟกซ์สี ถ่ายเอกสารสี

สำหรับผู้ที่สนใจ หรือต้องการข้อมูลเพิ่มเติม สามารถติดต่อได้ที่ 02-665 7700 ติดต่อฝ่ายขายลูกค้าองค์กร (Corporate Sales) หรือที่อีเมลล์ : corpsales@brother.co.th

ข้อมูลเกี่ยวกับบริษัท บราเดอร์ คอมเมอร์เชียล (ประเทศไทย) จำกัด

บราเดอร์ คือผู้นำในการพัฒนาและคิดค้นเทคโนโลยีเกี่ยวกับเครื่องพิมพ์ ซึ่งครอบคลุมถึงการพิมพ์ภาพถ่ายดิจิทัลที่เหมาะสมตั้งแต่ผู้ใช้ตามบ้าน สำนักงานขนาดกลางและขนาดย่อม ไปจนถึงองค์กรขนาดใหญ่ ซึ่งต่างก็มองหาโซลูชันในด้านกรพิมพ์ที่จะช่วยเพิ่มอำนาจทางธุรกิจ ทรานส์นาคชั่นบราเดอร์ได้รับความเชื่อถือและไว้วางใจจากทั่วโลกเนื่องจากนโยบายในการดำเนินธุรกิจที่เน้นให้ความสำคัญกับลูกค้าเป็นอันดับแรกเสมอ บราเดอร์สามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าทุกรูปแบบมาโดยตลอดด้วยการมอบผลิตภัณฑ์ทางด้านเครื่องพิมพ์คุณภาพสูงที่มีให้เลือกมากมายหลายประเภท อาทิ เครื่องใช้สำนักงาน , อุปกรณ์ไอที เครื่องพิมพ์หลากหลาย ฯลฯ ประกอบกับศูนย์บริการแต่งตั้ง 142 สาขา ครอบคลุมทั่วประเทศ ทีมงานมืออาชีพ และการรับประกันซึ่งช่วยเพิ่มความมั่นใจสูงสุดให้แก่ลูกค้า